



## PROFIL



**Jacobus Onneken - Vertriebsexperte, Berater, Trainer & Blogger**

### Persönliche Informationen:

Jacobus Onneken ist verheiratet, hat 2 Kinder und lebt in der schönen Hansestadt Hamburg, wo er seit 2009 erfolgreich seine Firma Sales Consulting Onneken leitet.

Seine Freizeit verbringt er am liebsten mit seiner Familie und Freunden. Seine Hobbys sind: Nordic-Walking, Mountain biking, und Reisen.

Darüber hinaus ist er interessiert an jedem Aspekt persönlicher Weiterentwicklung, Entrepreneurship sowie den Werten des Ehrbaren Kaufmanns.

**Telefon: 0151-22683076**

### Kundenreferenzen (Auswahl):

- Akquinet
- Bruck
- Calderys / Imerys
- Cintellic Consulting Group
- DHL
- EGE carpets
- Eggersunder Ziegel
- Esselte
- eurolaser
- Hemmersbach
- Inno Tape
- Komatsu
- Meridian VAT Reclaim
- Porsche
- Southco
- TACK International
- tcworld
- TE Connectivity
- tekcom
- Toshiba Europe
- 3M Deutschland

### Qualifikationen & Erfahrungen:

- Industriekaufmann (IHK)
- Business Coach (IHK)
- Zertifizierter DiSG® Trainer (Inscape / Wiley)
- TACK Train the Trainer  
(Sales, Negotiation & Relationship Management)
- HSBA Master Mentoring-Programm
- Internationale Vertriebserfahrung
- B2B: Industrie, Handel & Dienstleistung
- Key Account Management
- Aufbau und Führung von Vertriebsteams & -organisationen

### Expertise (Auszug):

- Vertrieb & Vertriebsstrategie
- Key Account Management
- Business Development
- CRM - Kundenbeziehungsmanagement
- Entrepreneurship
- Verhandlungsführung
- Kommunikation
- Business-Coaching für Führungskräfte und Vertrieb
- DiSG® / DISC® Persönlichkeits- & Verhaltensprofile